

**UCG**

# Senaste nytt

Denna tidning är nyhetsorgan för  
**United Consultants Group UCG AB**  
org.nr. 55 66 40 - 7002, samt för  
dotterbolaget **UCG Recruitment AB**

Internet: [www.ucg.se](http://www.ucg.se)

E-post: [info@ucg.se](mailto:info@ucg.se)

Telefon: 08 - 628 1500

Adress: Box 1260, 114 79 Stockholm

Besöksadress: Blekingegatan 5, nb

## Redaktör och ansvarig utgivare

Sten Löfgren

## Bidrag och synpunkter till:

E-post: [sten.lofgren@ucg.se](mailto:sten.lofgren@ucg.se)

Fax/tel: 08 - 760 50 59

Mobil: 0708 90 59 59

## UCGs ledning

VD: Thomas Hahn

### Styrelse

Leif Ahlbom, ordförande

Jens Björkman, ordinarie

Jonny Roos, ordinarie

Michael Thurell, ordinarie

Sten Löfgren, ordinarie

Thomas Jäverbrant, ordinarie

## INNEHÅLL

- Krönika sid 1
- Uppsala Innovation sid 2

## KALENDARIUM

**9 november: Affärsmöte**

**13 november: Intern mässa**

**16 november: Styrelsemöte  
UCG-R**

**2 december: Styrelsemöte UCG**

## UCG satsar på telekom - engagerar Lelle B!

Utvecklingen för Ericsson och Sony-Ericsson är väldigt positiv och UCG vill gärna vara en av leverantörerna både när det gäller konsulter och rekryteringsuthyrning.

Vi skaffade ju ett hyggligt avtal med ÅF så att vi kan verka under deras ramavtal, men hur var det med effektiva säljkanaler?

Resonemanget ledde till att Thomas och Sten kontaktade Lennart Berglund, Med sin bakgrund från Ericssons basstationsutveckling har han en god inblick i behoven på telekomsidan.

Lennart har de sista åren varit multiprojektledare inom basstationsutvecklingen för 3G. I denna position har han naturligtvis haft nära kontakt med ett stort antal andra chefer. Tidigare var han chef för en enhet inom Ericsson/RSA som utvecklade hårdvara för radiobasstationerna.

Innan tiden på Ericsson har Lennart bl.a. varit utvecklingschef, kundprojektledare, inköpare, produktionschef och produktions-tekniker - mycket erfaren således!

Redaktören stötte först på "Lelle" när vi båda jobbade med utveckling av bankterminalutrustning på Philips Elektronikindustrier. Så småningom blev detta Digital BCFI, Lelle blev min chef och allt började gå åt pipsvängen (trots Lelles insatser, får man tillägga). Redaktören klev snabbt av och började på en konsultbana, Lelle och många av medarbetarna gick litet senare till Ericsson.

Det fanns flera skäl till att UCG gärna ville engagera Lennart Berglund som vår telekomsäljare. Trots att han inte jobbat i den positionen tidigare har han den rätta profilen: Glad och positiv, gillar personkontakter, drar gärna en historia. Han lyckas ofta föra projekt i hamn på okonventionella sätt när det saknas resurser - något som kommer väl till pass inom UCG. Så efter möte med UCGs styrelse och en förhandlingsrunda engagerades Lennart från 1 september, på provisionsbasis. Om ni vistas i Kista under lunchtid är det stor risk att ni stöter på vår telekomsäljare när han träffar lämpliga chefer över en lunch!



UCGs telekomsäljare Lennart Berglund

UCG tror på den här modellen med dedikerade säljare för viktiga kundsegment, så om någon känner sig kallad eller har ett tips så hör av er!

**Vi är glada att Lennart valt att samarbeta just med UCG!**

\*\*\*

## Korta notiser

**UCG Recruitment** fortsätter med sina uthyrningar till NOTE och Silva. Vår kontakt vid NOTE säger att neddragningen av produktionen där inte innebär mindre jobb för test/utveckling utan tvärtom mer. NOTE Norrtälje skall nämligen vara ett "Center of Excellence" vilket innebär att man skall serva andra produktionsanläggningar i Sverige, Polen och Litauen.

**UCGs partner Anaview** är inne i en positiv fas. Nu genomförs två audioprojekt åt Bang & Olufsen och ett tredje åt ett engelskt företag. Ett ytterligare företag flaggar för att låta designa ett 7-kanaligt classd-slutsteg baserat på Anaviews förstärkarteknik. En japansk kund har mottagit demosystem på ett bilslutsteg och reaktionerna har varit positiva. Om de nappat blir det konsultjobb samt en stor högt royalty. Ett ytterligare bilelektronikföretag har visat intresse vilket Anaview hoppas kan leda till demosystem och design av ASICs. Med stor sannolikhet kommer en egen IC-krets att utvecklas i en joint venture med en stor halvledartillverkare inom audioindustrin. Denna IC-krets kommer göra det möjligt att konkurrera inte bara med prestanda utan även med pris.

# Uppsala Innovation Centre

## Invigning - och fortsatt samarbete med UCG

Uppsala Innovation Centre AB (UIC) är Uppsalas företagsinkubator, dvs ett verktyg för första uppbyggnadsfasen av nya företag. UIC ägs till lika delar av sina fem ägare Almi, SLU Holding AB, STUNS, Uppsala Universitets Utveckling AB och Teknikbrostiftelsen i Uppsala. För mer info besök deras hemsida (UCGs verk) under [www.uic.se](http://www.uic.se).

Uppsala Innovation är en kund som UCG ovanligt nog haft kontakt med redan innan kundens "födelse"! Tidigt i våras blev det klart, efter några månaders förhandlingar, att vi på UCG skulle bli partner med UIC och därmed en sk. "Preferred Supplier" inom områdena IT, elektronik och affärsutveckling. UIC med VD Per Bengtsson i spetsen såg nyttan med att ha en partner med UCGs kompetens inom främst IT och affärsutveckling speciellt på Life Science området, vilket är det tyngsta området i denna inkubatorsatsning.

Att UCG är det lilla bolaget med korta beslutsvägar, snabbhet, spetskompetens och personliga ansvarstagande kombinerat med det stora bolagets resurser gjorde oss extra intressanta att ha med som partner.

UCG fick sedan initialt uppdraget att utveckla hemsidan åt UIC i början av april. Niclas Engström och Andreas Engström hos UCG-partnern EURO Business Consulting AB i Uppsala fick uppdraget att göra själva jobbet. En första version



C-G Granqvist från företaget ChromoGenics i UICs inkubator. Dessutom forskningsledare för "smarta fönster" på Ångströmlaboratoriet.  
Foto Björn Bergman, Photo2be



UCGs Hans Wahllöf och Jonny Roos vid UICs invigning. Foto Björn Bergman, Photo2be

blev klar lagom till invigningen av UIC och deras nya lokaler på Uppsala Science Park i Uppsala den 18 maj. En invigning som landshövding Anders Björk förrättade och som besöktes av "gräddan" från både näringslivet och universitetsvärlden i Uppsala. De ca 140 gästerna bjöds också, efter själva invigningsceremonin, på en utsökt buffé i de nya lokalerna.

I samband med invigningen fick vi på UCG också äran att ta hand om driften av hemsidan samt tillhörande mailsystem. Senare under sommaren fick vi dessutom en tillägsbeställning som inkluderade en uppgradering av den svenska hemsidan (med bilder bl. a.) samt utveckling av en engelsk version. Detta blev klart och publicerades på deras publika nät den 5 oktober. I dagsläget har vi också offert inne gällande en stor file server som skall betjäna både UIC och på sikt deras partners/företag som sitter i samma lokaler på Uppsala Science Park. Vi ser med tillförsikt fram emot ett fortsatt mycket gott samarbete med Sveriges ledande företagsinkubator säger Jonny Roos, VD på Euro Business Consulting AB och ledamot i UCGs styrelse. I dagarna blev det klart att partneravtalet mellan UCG och UIC förlängs ett år.

### Hur arbetar UIC?

UIC arbetar med handgriplig rådgivning, genom bl a affärscoacher, för att tillsammans med entreprenörer producera livskraftiga företag som kan lämna inkubatorn och stå på egna ben efter två till tre år. UIC fångar upp och stödjer nya idéer från såväl universitet och offentlig sektor som från privata företag. De företag som är kandidater till inkubatorn måste uppfylla vissa krav när det gäller strategier, kunskap om marknaden, patentskydd och affärsidé.

Kandidaterna granskas av ett team från UIC innan de kan antas av UIC's styrelse och Tomas Rådkvist från UCG ingår sedan juni i teamet och har granskat några kandidatbolag. Målet är att anta c:a 7 bolag per år till inkubatorn och det är ganska många som knackar på dörren och vill komma in i inkubatorn för att få del av det stöd som ges i form av rådgivning, seminarier, lokaler mm.

Tomas Rådkvist har en bakgrund som bland annat marknadschef på dåvarande Pharmacia vilket passar bra i samarbetet med UIC som har många "Life Science-bolag" på intresselistan. Man har också ett samarbete med Uppsala-Bio som har ett uttalat fokus på att utveckla bioteknikföretag i Uppsala regionen och många av dessa fokuserar på applikationer för läkemedelsindustrin.

UIC arbetar bland annat genom att knyta till sig partners som antingen är intressenter i verksamheten eller som kan erbjuda tjänster till inkubatorn och företagen i den. Regionförbundet i Uppsala län och Uppsala kommun är partners liksom VINNOVA och Teknikbrostiftelsen och på företagssidan märks advokatbyråer, banker och revisionsbyråer samt UCG som alltså kan erbjuda både IT-tjänster och kvalificerad affärsrådgivning genom ett antal konsulter som är knutna till UCG.

"Det är mycket stimulerande att få använda sina erfarenheter och sitt nätverk för att stödja unga entreprenörer med att utveckla innovativa idéer till bärkraftiga företag" säger Tomas som närmast arbetar med att hjälpa ett blivande företag inom ögonkirurgi att utvecklas och hitta finansiering.



UCGs Tomas Rådkvist i arbete tillsammans med UICs VD Per Bengtsson